

SOSIALISASI DAN BIMBINGAN PEMBUATAN LAPORAN KEUANGAN PERHOTELAN BERBASIS KOMPUTERISASI

Preddy Marpaung¹, R.Fanry Siahaan², Arta Putri Simalanggo³, Daniel Pariang⁴

^{1,2,3,4}Teknik Informatika, Teknik Informatika, STMIK Pelita Nusantara

e-mail: preddymarpaung2@gmail.com

Abstrak

Perkembangan zaman dewasa ini yang sudah serba digital atau serba komputerisasi harus bisa dimanfaatkan semua kalangan mempercepat segala pekerjaan baik dipemerintahan, akademisi, maupun bidang usaha atau perusahaan. Namun belum semua pihak usaha melakukan hal itu, salah satunya hotel halay inn dalam pembuatan laporan keuangan. Dimana pihak keuangan mereka masih melakukan pembuatan laporan keuangan secara manual atau tulis tangan. Oleh karena itu, melalui pengabdian kepada masyarakat ini dibuatlah sosialisasi dan bimbingan pembuatan laporan keuangan perhotelan berbasis komputerisasi dalam hal ini penggunaan aplikasi Microsoft Excel untuk hotel halay inn, Deli Serdang.. Dengan adanya sosialisasi dan bimbingan pembuatan laporan keuangan perhotelan berbasis komputer dengan cara pengenalan aplikasih, melakukan pelatihan, bimbingan dan pengujian, pihak hotel sudah memiliki ketrampilan dalam pembuatan laporan keuangannya dengan baik. Sehingga sangat efektif dalam mendukung penyelesaian tugas kedepannya secara khusus bagian keuangan hotel halay inn..

Kata kunci: Komputerisasi, Aplikasi Ms Excel, Pelatihan, Laporan Keuangan, Hotel Halay inn

Abstract

The development of today's era, which is completely digital or completely computerized, must be able to be utilized by all groups to speed up all work, whether in government, academia, or in the business sector or company. But not all business parties do that, one of which is the Halay Inn hotel in preparing financial reports. Where their finances still make financial reports manually or handwritten. Therefore, through this community service socialization and guidance is made for making computerized hotel financial reports in this case the use of the Microsoft Excel application for the halay inn hotel, Deli Serdang.. With socialization and guidance on making computer-based hotel financial reports by introducing applications, conducting training, guidance and testing, the hotel already has the skills to prepare financial reports properly. So that it is very effective in supporting the completion of future tasks, specifically the finance section of the Halay Inn hotel.

Keywords: Computerisation, Ms Excel Applications, Training, Financial Reports, Hotel Halay inn

PENDAHULUAN

Perkembangan zaman dewasa ini yang sudah serba digital atau serba komputerisasi harus bisa dimanfaatkan semua kalangan untuk mempercepat segala pekerjaan baik dipemerintahan, akademisi, maupun bidang usaha atau perusahaan untuk pengolahan data atau hal hal lain sesuai dengan kebutuhan juga untuk meningkatkan daya saing suatu usaha (Sinaga, Sianipar, Marpaung, Baene, & Kumar, 2022)(Sianipar, Marpaung, & Sinaga, 2021). Namun belum semua kalangan memmanfaatkan komputerisasi dalam menyelesaikan pekerjaanya, salah satunya kalangan usaha, yakni usaha perhotelan hotel halay inn. Hotel halay inn merupakan salah satu hotel kelas melati yang terletak di daerah Tanjung Morawa, Deli Serdang. Dimana selama ini pembuatan laporan keuangan harian, bulanan, maupun tahunan masih menggunakan konvensional atau tulis tangan, karena tidak mengerti mengoperasikan komputer, sehingga pekerjaan laporannya sangat lambat.

Berdasarkan itu tim pengabdian perlu melakukan sosialisasi dan bimbingan terhadap pihak hotel untuk pembuatan laporan keuangan berbasis komputerisasi. Komputerisasi yang dimaksud adalah sossialisai dan bimbingan penggunaan Miscrosoft Excel dalam pembuatan laporan keuangan hotel halay inn. Dimana dalam sosialisasi dan bimbingan akan dibimbing cara pembuatan tabel, penggunaan rumus dan lain sebagainya yang berhubungan dengan laporan keuangan. Dengan sosialisai dan bimbingan yang diberikan tim pengabdian, pihak hotel mampu membuat laporan keuangan harian, bulanan, dan tahunan berbasis komputerisasi, sehingga dengan demikian pekerjaan pembuatan laporan keuangan akan lebih efektif penyelesaiannya.

METODE

Metode yang dilakukan dalam kegiatan pengabdian kepada masyarakat (PKM) di hotel halay inn, Deli Serdang ini terdiri dari Persiapan, Perencanaan, Pelaksanaan, Evaluasi dan Refleksi.

A. Perencanaan

Kegiatan perencanaan sebagai berikut:

1. Survei ke Hotel Halay Inn, Deli Serdang
2. Sosialisasi kegiatan pengabdian kepada manager hotel halay inn, Deli Serdang.
3. Melakukan observasi langsung tentang pembuatan laporan keuangan hotel halay inn

B. Pelaksanaan

1. Sosialisasi *Microsoft Excel* dalam menyelesaikan pekerjaan berbasis komputerisasi diberbagai lembaga
2. Sosialisasi fitur fitur *Microsoft Excel* untuk membantu peserta dalam mengoperasikan aplikasi *Microsoft Excel* dalam pembuatan laporan keuangan nantinya
3. Bimbingan pembuatan laporan keuangan
4. Praktek secara mandiri kepada semua peserta

C. Evaluasi

Kegiatan evaluasi dilakukan langsung oleh pelaksana setelah pelaksanaan kegiatan selesai dilaksanakan. Tujuan evaluasi dilaksanakan untuk mengetahui kemampuan kekurangan para peserta dalam pembuatan laporan keuangan berbasis komputerisasi. Indikator keberhasilan kegiatan ini dilihat dari respon positif dari para peserta melalui evaluasi yang diberikan. Evaluasi kegiatan juga dilakukan berupa kuesioner yang diisi peserta, terkait dengan kegiatan yang telah diikuti.

D. Refleksi

Refleksi perlu dilakukan terhadap kegiatan pengabdian yang telah dilaksanakan. Hal ini dilakukan semata-mata untuk mengetahui kekurangan-kekurangan atau kelebihan-kelebihan terhadap kegiatan-kegiatan yang telah dilaksanakan dalam rangka memberikan rekomendasi terhadap keberlangsungan atau pengembangan kegiatan berikutnya. Hasil refleksi adalah perlu dilakukan suatu upaya untuk membantu meningkatkan kemampuan karyawan hotel halay inn Deli serdang dalam pembuatan laporan keuangan berbasis komputerisasi dalam hal ini menggunakan aplikasi *Microsoft Excel*

HASIL DAN PEMBAHASAN

Tim pengabdian memperkenalkan diri kepada manager dan peserta pelatihan di hotel halay inn deli serdang disertakan dengan SK Pengabdian yang ditanda tangani Ketua LPPM STMIK Pelita Nusantara untuk didistribusikan kepada mitra pengabdian. Adapun materi pelatihan dibawahkan langsung ketua tim pengabdian, yakni Preddy Marpaung, M.Kom tentang perkembangan dan pemanfaatan produk teknologi dalam mendukung pekerjaan, secara khusus pembuatan laporan keuangan berbasis komputerisasi di hotel halay inn.

Adapun materi yang dibawakan adalah bimbingan pembuatan laporan keuangan menggunakan aplikasi *Microsoft Excel* adalah seperti tabel berikut:

Tabel 1 Daftar Kegiatan Pelatihan

Kegiatan Ke	Judul Materi Kegiatan
1	Sosialisasi Pemanfaatan Ms. Excel di Berbagai Lembaga
2	Pengenalan Fitur Fitur Ms. Excel
3	Bimbingan Pelatihan Penggunaan Ms. Excel
4	Praktikum Mandiri Bagi Setiap Peserta
5	Evaluasi

Program kegiatan ini dilaksanakan selama 1 (satu) hari, dan jumlah peserta 4 orang yang terdiri dari bagian keuangan dan kasir hotel. Metode kegiatan dimulai dengan cerama, praktikum penggunaan *Microsoft Excel* dalam pembuatan laporan keuangan harian dan tahunan serta dibarengi dengan tanya jawab selama proses cerama dan praktek langsung. Disamping itu juga didukung dengan modul pelatihan yang dibagikan kepada peserta. Untuk mengetahui kemampuan peserta dalam pembuatan

laporan keuangan yang berbasis komputerisasi, maka diberikan praktek mandiri dan evaluasi kepada peserta.

Praktek mandiri diberikan untuk mengevaluasi kemampuan peserta dalam pembuatan laporan keuangan sesuai model yang di inginkan pihak hotel dalam pembuatan laporan keuangan. Dimana model laporan keuangan sebelumnya di rekmomendasikan tim pengabdian untuk digunakan pihak hotel untuk kedepanya dalam pembuatan laporan keuangan mereka. Dengan kemampuan yang dimiliki akan meningkatkan kompetensi atau kinerja para peserta dalam pembuatan laporan keuangan menggunakan Microsoft Excel, dimana para pengabdian sebelumnya (Niati, Soelistiyono, & Ariefiantoro, 2019) (Simagunsong & Marpaung, 2023) telah melakukan pelatihan menggunakan aplikasi tersebut untuk mendukung kinerja instansi yang bersangkutan.

Untuk sarana prasarana pelaksanaan kegiatan ini dilakukan di ruang kasir (receptionist) hotel halay inn deli serdang. Dimana tempat pelaksanaan sangat mendukung baik dari segi sarana dan prasarana. Berikut Tampilan Hotel Halay inn Deli serdang



Gambar 1. Dokumentasi Tampilan Hotel Halay Inn

Berikut beberapa bukti dokumentasi kegiatan



Gambar 2. Dokumentasi Pelaksanaan Kegiatan

HOTEL HALAY INN			
PENDAPATAN		PENGELUARAN	
NO	JENIS PENDAPATAN	NO	JENIS PENGELUARAN
	JUMLAH RP.		JUMLAH RP.
1	Penjualan Kamar	1	Biaya Listrik
2	Penjualan Makanan	2	Biaya Air
3	Penjualan Minuman	3	Biaya Gas
4	Penjualan Sewa Kamar	4	Biaya Sewa
5	Penjualan Sewa Kamar	5	Biaya Lain-lain
6	Penjualan Sewa Kamar	6	
7	Penjualan Sewa Kamar	7	
8	Penjualan Sewa Kamar	8	
9	Penjualan Sewa Kamar	9	
10	Penjualan Sewa Kamar	10	
11	Penjualan Sewa Kamar	11	
12	Penjualan Sewa Kamar	12	
13	Penjualan Sewa Kamar	13	
14	Penjualan Sewa Kamar	14	
15	Penjualan Sewa Kamar	15	
16	Penjualan Sewa Kamar	16	
17	Penjualan Sewa Kamar	17	
18	Penjualan Sewa Kamar	18	
19	Penjualan Sewa Kamar	19	
20	Penjualan Sewa Kamar	20	
21	Penjualan Sewa Kamar	21	
22	Penjualan Sewa Kamar	22	
23	Penjualan Sewa Kamar	23	
24	Penjualan Sewa Kamar	24	
25	Penjualan Sewa Kamar	25	
26	Penjualan Sewa Kamar	26	
27	Penjualan Sewa Kamar	27	
28	Penjualan Sewa Kamar	28	
29	Penjualan Sewa Kamar	29	
30	Penjualan Sewa Kamar	30	
31	Penjualan Sewa Kamar	31	
32	Penjualan Sewa Kamar	32	
33	Penjualan Sewa Kamar	33	
34	Penjualan Sewa Kamar	34	
35	Penjualan Sewa Kamar	35	
36	Penjualan Sewa Kamar	36	
37	Penjualan Sewa Kamar	37	
38	Penjualan Sewa Kamar	38	
39	Penjualan Sewa Kamar	39	
40	Penjualan Sewa Kamar	40	
41	Penjualan Sewa Kamar	41	
42	Penjualan Sewa Kamar	42	
43	Penjualan Sewa Kamar	43	
44	Penjualan Sewa Kamar	44	
45	Penjualan Sewa Kamar	45	
46	Penjualan Sewa Kamar	46	
47	Penjualan Sewa Kamar	47	
48	Penjualan Sewa Kamar	48	
49	Penjualan Sewa Kamar	49	
50	Penjualan Sewa Kamar	50	
51	Penjualan Sewa Kamar	51	
52	Penjualan Sewa Kamar	52	
53	Penjualan Sewa Kamar	53	
54	Penjualan Sewa Kamar	54	
55	Penjualan Sewa Kamar	55	
56	Penjualan Sewa Kamar	56	
57	Penjualan Sewa Kamar	57	
58	Penjualan Sewa Kamar	58	
59	Penjualan Sewa Kamar	59	
60	Penjualan Sewa Kamar	60	
61	Penjualan Sewa Kamar	61	
62	Penjualan Sewa Kamar	62	
63	Penjualan Sewa Kamar	63	
64	Penjualan Sewa Kamar	64	
65	Penjualan Sewa Kamar	65	
66	Penjualan Sewa Kamar	66	
67	Penjualan Sewa Kamar	67	
68	Penjualan Sewa Kamar	68	
69	Penjualan Sewa Kamar	69	
70	Penjualan Sewa Kamar	70	
71	Penjualan Sewa Kamar	71	
72	Penjualan Sewa Kamar	72	
73	Penjualan Sewa Kamar	73	
74	Penjualan Sewa Kamar	74	
75	Penjualan Sewa Kamar	75	
76	Penjualan Sewa Kamar	76	
77	Penjualan Sewa Kamar	77	
78	Penjualan Sewa Kamar	78	
79	Penjualan Sewa Kamar	79	
80	Penjualan Sewa Kamar	80	
81	Penjualan Sewa Kamar	81	
82	Penjualan Sewa Kamar	82	
83	Penjualan Sewa Kamar	83	
84	Penjualan Sewa Kamar	84	
85	Penjualan Sewa Kamar	85	
86	Penjualan Sewa Kamar	86	
87	Penjualan Sewa Kamar	87	
88	Penjualan Sewa Kamar	88	
89	Penjualan Sewa Kamar	89	
90	Penjualan Sewa Kamar	90	
91	Penjualan Sewa Kamar	91	
92	Penjualan Sewa Kamar	92	
93	Penjualan Sewa Kamar	93	
94	Penjualan Sewa Kamar	94	
95	Penjualan Sewa Kamar	95	
96	Penjualan Sewa Kamar	96	
97	Penjualan Sewa Kamar	97	
98	Penjualan Sewa Kamar	98	
99	Penjualan Sewa Kamar	99	
100	Penjualan Sewa Kamar	100	
101	Penjualan Sewa Kamar	101	
102	Penjualan Sewa Kamar	102	
103	Penjualan Sewa Kamar	103	
104	Penjualan Sewa Kamar	104	
105	Penjualan Sewa Kamar	105	
106	Penjualan Sewa Kamar	106	
107	Penjualan Sewa Kamar	107	
108	Penjualan Sewa Kamar	108	
109	Penjualan Sewa Kamar	109	
110	Penjualan Sewa Kamar	110	
111	Penjualan Sewa Kamar	111	
112	Penjualan Sewa Kamar	112	
113	Penjualan Sewa Kamar	113	
114	Penjualan Sewa Kamar	114	
115	Penjualan Sewa Kamar	115	
116	Penjualan Sewa Kamar	116	
117	Penjualan Sewa Kamar	117	
118	Penjualan Sewa Kamar	118	
119	Penjualan Sewa Kamar	119	
120	Penjualan Sewa Kamar	120	
121	Penjualan Sewa Kamar	121	
122	Penjualan Sewa Kamar	122	
123	Penjualan Sewa Kamar	123	
124	Penjualan Sewa Kamar	124	
125	Penjualan Sewa Kamar	125	
126	Penjualan Sewa Kamar	126	
127	Penjualan Sewa Kamar	127	
128	Penjualan Sewa Kamar	128	
129	Penjualan Sewa Kamar	129	
130	Penjualan Sewa Kamar	130	
131	Penjualan Sewa Kamar	131	
132	Penjualan Sewa Kamar	132	
133	Penjualan Sewa Kamar	133	
134	Penjualan Sewa Kamar	134	
135	Penjualan Sewa Kamar	135	
136	Penjualan Sewa Kamar	136	
137	Penjualan Sewa Kamar	137	
138	Penjualan Sewa Kamar	138	
139	Penjualan Sewa Kamar	139	
140	Penjualan Sewa Kamar	140	
141	Penjualan Sewa Kamar	141	
142	Penjualan Sewa Kamar	142	
143	Penjualan Sewa Kamar	143	
144	Penjualan Sewa Kamar	144	
145	Penjualan Sewa Kamar	145	
146	Penjualan Sewa Kamar	146	
147	Penjualan Sewa Kamar	147	
148	Penjualan Sewa Kamar	148	
149	Penjualan Sewa Kamar	149	
150	Penjualan Sewa Kamar	150	
151	Penjualan Sewa Kamar	151	
152	Penjualan Sewa Kamar	152	
153	Penjualan Sewa Kamar	153	
154	Penjualan Sewa Kamar	154	
155	Penjualan Sewa Kamar	155	
156	Penjualan Sewa Kamar	156	
157	Penjualan Sewa Kamar	157	
158	Penjualan Sewa Kamar	158	
159	Penjualan Sewa Kamar	159	
160	Penjualan Sewa Kamar	160	
161	Penjualan Sewa Kamar	161	
162	Penjualan Sewa Kamar	162	
163	Penjualan Sewa Kamar	163	
164	Penjualan Sewa Kamar	164	
165	Penjualan Sewa Kamar	165	
166	Penjualan Sewa Kamar	166	
167	Penjualan Sewa Kamar	167	
168	Penjualan Sewa Kamar	168	
169	Penjualan Sewa Kamar	169	
170	Penjualan Sewa Kamar	170	
171	Penjualan Sewa Kamar	171	
172	Penjualan Sewa Kamar	172	
173	Penjualan Sewa Kamar	173	
174	Penjualan Sewa Kamar	174	
175	Penjualan Sewa Kamar	175	
176	Penjualan Sewa Kamar	176	
177	Penjualan Sewa Kamar	177	
178	Penjualan Sewa Kamar	178	
179	Penjualan Sewa Kamar	179	
180	Penjualan Sewa Kamar	180	
181	Penjualan Sewa Kamar	181	
182	Penjualan Sewa Kamar	182	
183	Penjualan Sewa Kamar	183	
184	Penjualan Sewa Kamar	184	
185	Penjualan Sewa Kamar	185	
186	Penjualan Sewa Kamar	186	
187	Penjualan Sewa Kamar	187	
188	Penjualan Sewa Kamar	188	
189	Penjualan Sewa Kamar	189	
190	Penjualan Sewa Kamar	190	
191	Penjualan Sewa Kamar	191	
192	Penjualan Sewa Kamar	192	
193	Penjualan Sewa Kamar	193	
194	Penjualan Sewa Kamar	194	
195	Penjualan Sewa Kamar	195	
196	Penjualan Sewa Kamar	196	
197	Penjualan Sewa Kamar	197	
198	Penjualan Sewa Kamar	198	
199	Penjualan Sewa Kamar	199	
200	Penjualan Sewa Kamar	200	
201	Penjualan Sewa Kamar	201	
202	Penjualan Sewa Kamar	202	
203	Penjualan Sewa Kamar	203	
204	Penjualan Sewa Kamar	204	
205	Penjualan Sewa Kamar	205	
206	Penjualan Sewa Kamar	206	
207	Penjualan Sewa Kamar	207	
208	Penjualan Sewa Kamar	208	
209	Penjualan Sewa Kamar	209	
210	Penjualan Sewa Kamar	210	
211	Penjualan Sewa Kamar	211	
212	Penjualan Sewa Kamar	212	
213	Penjualan Sewa Kamar	213	
214	Penjualan Sewa Kamar	214	
215	Penjualan Sewa Kamar	215	
216	Penjualan Sewa Kamar	216	
217	Penjualan Sewa Kamar	217	
218	Penjualan Sewa Kamar	218	
219	Penjualan Sewa Kamar	219	
220	Penjualan Sewa Kamar	220	
221	Penjualan Sewa Kamar	221	
222	Penjualan Sewa Kamar	222	
223	Penjualan Sewa Kamar	223	
224	Penjualan Sewa Kamar	224	
225	Penjualan Sewa Kamar	225	
226	Penjualan Sewa Kamar	226	
227	Penjualan Sewa Kamar	227	
228	Penjualan Sewa Kamar	228	
229	Penjualan Sewa Kamar	229	
230	Penjualan Sewa Kamar	230	
231	Penjualan Sewa Kamar	231	
232	Penjualan Sewa Kamar	232	
233	Penjualan Sewa Kamar	233	
234	Penjualan Sewa Kamar	234	
235	Penjualan Sewa Kamar	235	
236	Penjualan Sewa Kamar	236	
237	Penjualan Sewa Kamar	237	
238	Penjualan Sewa Kamar	238	
239	Penjualan Sewa Kamar	239	
240	Penjualan Sewa Kamar	240	
241	Penjualan Sewa Kamar	241	
242	Penjualan Sewa Kamar	242	
243	Penjualan Sewa Kamar	243	
244	Penjualan Sewa Kamar	244	
245	Penjualan Sewa Kamar	245	
246	Penjualan Sewa Kamar	246	
247	Penjualan Sewa Kamar	247	
248	Penjualan Sewa Kamar	248	
249	Penjualan Sewa Kamar	249	
250	Penjualan Sewa Kamar	250	
251	Penjualan Sewa Kamar	251	
252	Penjualan Sewa Kamar	252	
253	Penjualan Sewa Kamar	253	
254	Penjualan Sewa Kamar	254	
255	Penjualan Sewa Kamar	255	
256	Penjualan Sewa Kamar	256	
257	Penjualan Sewa Kamar	257	
258	Penjualan Sewa Kamar	258	
259	Penjualan Sewa Kamar	259	
260	Penjualan Sewa Kamar	260	
261	Penjualan Sewa Kamar	261	
262	Penjualan Sewa Kamar	262	
263	Penjualan Sewa Kamar	263	
264	Penjualan Sewa Kamar	264	
265	Penjualan Sewa Kamar	265	
266	Penjualan Sewa Kamar	266	
267	Penjualan Sewa Kamar	267	
268	Penjualan Sewa Kamar	268	
269	Penjualan Sewa Kamar	269	
270	Penjualan Sewa Kamar	270	
271	Penjualan Sewa Kamar	271	
272	Penjualan Sewa Kamar	272	
273	Penjualan Sewa Kamar	273	
274	Penjualan Sewa Kamar	274	
275	Penjualan Sewa Kamar	275	
276	Penjualan Sewa Kamar	276	
277	Penjualan Sewa Kamar	277	
278	Penjualan Sewa Kamar	278	
279	Penjualan Sewa Kamar	279	
280	Penjualan Sewa Kamar	280	
281	Penjualan Sewa Kamar	281	
282	Penjualan Sewa Kamar	282	
283	Penjualan Sewa Kamar	283	
284	Penjualan Sewa Kamar	284	
285	Penjualan Sewa Kamar	285	
286	Penjualan Sewa Kamar	286	
287</			

Bukti dokumentasi diatas adalah tampilan pelaksanaan kegiatan pelatihan dan hasil yang dibuat peserta secara mandiri dalam pembuatan laporan keuangan berbasis komputerisasi, dimana pesertanya terdiri dari bagian keuangan dan kasir hotel. Peserta mampu membuat tabel dan menggunakan rumus Microsoft Excel dalam pembuatan laporan keuangan dengan baik, sehingga pengabdian ini sangat bermanfaat bagi mereka.

Keberhasilan pelaksanaan program pengabdian masyarakat ini dilihat dari dua tolak ukur sebagai berikut :

1. Respons positif dari para peserta pelatihan Respons peserta pelatihan akan diukur melalui observasi selama pelatihan berlangsung dan dengan memberikan kuesioner yang menyangkut kesan, saran, kritik dan usulan para peserta terhadap program pengabdian masyarakat ini.
2. Meningkatnya keterampilan peserta dalam hal ini karyawan hotel setelah mendapat pelatihan. Keterampilan peserta pelatihan akan diobservasi saat pelatihan melalui pemberian tugas-tugas contoh penyelesaian masalah, dimana para peserta mampu menyelesaikan masalah secara mandiri

SIMPULAN

Dari hasil evaluasi serta temuan-temuan yang peroleh selama pelaksanaan kegiatan pengabdian kepada masyarakat ini, dapat tim pengabdian simpulkan bahwa program ini telah mampu memberikan manfaat yang sangat besar dan tepat sasaran bagi khalayak bagi karyawan perhotelan dalam membuat laporan keuangan berbasis komputerisasi yang menjadi khalayak sasaran dalam kegiatan ini. Bentuk pelatihan seperti ini merupakan bentuk yang sangat efektif untuk memberikan penyegaran dan tambahan ketrampilan maupun wawasan serta pengetahuan baru di bidang teknologi informasi.

SARAN

Sesuai dengan hasil evaluasi respons yang telah dilakukan, kami menyarankan hendaknya program-program pengabdian masyarakat seperti ini bisa dilaksanakan secara reguler dan berkala, melihat tingkat kebutuhan yang sangat tinggi akan pengenalan aplikasi komputer yang baru, dalam jangka waktu yang relatif singkat mengikuti perkembangan teknologi secara global

UCAPAN TERIMA KASIH

Tim pengabdian mengucapkan banyak terimakasih kepada pihak pihak yang mendukung program pengabdian kepada masyarakat ini.

DAFTAR PUSTAKA

- Niati, A., Soelistiyono, A., & Ariefiantoro, T. (2019). Pengembangan Kemampuan Sumber Daya Manusia melalui Pelatihan Komputer Microsoft Office Excel untuk Meningkatkan Kinerja Perangkat Desa Mranggen. *E-Dimas: Jurnal Pengabdian Kepada Masyarakat*, 10(1), 105. <https://doi.org/10.26877/e-dimas.v10i1.3557>
- Sianipar, B., Marpaung, P., & Sinaga, D. C. P. (2021). Pelatihan Desain Grafis Untuk Meningkatkan Pemasaran Pada Cv. Lautan Mas. *SELAPARANG Jurnal Pengabdian Masyarakat Berkemajuan*, 4(3), 755. <https://doi.org/10.31764/jpmb.v4i3.5189>
- Simagunsong, A., & Marpaung, P. (2023). Keterampilan Penggunaan Microsoft Power Point Untuk Peningkatan Pengetahuan Bagi Guru - Guru TK- Merdeka Teladan Medan. 3(2), 2014–2018.
- Sinaga, D. C. P., Sianipar, B., Marpaung, P., Baene, S., & Kumar, W. (2022). Peningkatan Kompetensi Siswa Melalui Pelatihan Editing Video Di Smk Yapim Biru-Biru. *SELAPARANG: Jurnal Pengabdian Masyarakat Berkemajuan*, 6(1), 10. <https://doi.org/10.31764/jpmb.v6i1.7627>