

PENINGKATAN KAPASITAS MASYARAKAT DALAM PENGEMBANGAN USAHA BERBASIS TEKNOLOGI DAN INOVASI

**Wayan Wiwik Widyantari¹, I Made Kariyana², Ni Nyoman Sudiyani³,
Kadek Ary Purnama Dewi⁴, Ni Putu Yuliana Ria Sawitri⁵**

^{1,2,3,4,5)}Universitas Ngurah Rai, Penatih, Denpasar Timur

email: widyantariwiwik@gmail.com¹, made.kariyana@unr.ac.id², nyoman.sudiyani@unr.ac.id³,
aryartana2213@gmail.com⁴, ria.sawitri@unr.ac.id⁵

Abstrak

Usaha mikro selain mampu menopang ketahanan ekonomi nasional juga mampu menjaga ketahanan ekonomi daerah. Permasalahan yang terjadi adalah persediaan ayam potong banyak yang tidak terjual dan dijual dengan harga yang rendah, selain itu apabila harga ayam sedang turun ataupun stok ayam melimpah dan tidak dapat terjual habis maka mitra akan rugi. Permasalahan yang lainnya adalah rendahnya pengetahuan tentang pengolahan pakan dan manajemen pemeliharaan ayam pedagang. Masalah selanjutnya adalah laporan keuangan yang belum sesuai dengan Standar Akuntansi Keuangan. Hal ini menyebabkan Mitra kesulitan untuk monitoring dan mengontrol arus kas masuk dan keluar serta mengetahui laba atau rugi dari aktivitas bisnisnya. Sebagai pedagang daging ayam potong mentah, mitra menjual barang dagangannya secara tunai. Melihat permasalahan ini, maka perlu diperlukan upaya untuk mencari alternatif guna menghemat pengeluaran dan meningkatkan produktivitas ayam potong. Pengabdian kepada Masyarakat (PKM) ini bertujuan untuk mendampingi, memberikan pelatihan dan memberikan bimbingan pada UMKM ayam potong Karya Mesari dalam meningkatkan kapasitas produksi, pemasaran, manajemen keuangan, serta inovasi produk. Dengan pendampingan dan pelatihan kepada mitra diharapkan kondisi mitra dapat bertahan dan lebih mengembangkan usaha bisnis.

Kata kunci: Usaha Mikro, Pengembangan Usaha, Pendampingan, Teknologi Dan Inovasi

Abstract

Apart from being able to support the resilience of the national economy, micro-enterprises are also able to maintain regional economic resilience. The problem that occurs is that many pieces of chicken stock are not sold and are sold at low prices, besides that if the price of chicken is down or the chicken stock is abundant and cannot be sold out, the partner will suffer a loss. Another problem is the lack of knowledge about feed processing and broiler maintenance management. The next problem is financial reports that are not in accordance with Financial Accounting Standards. This makes it difficult for Partners to monitor and control incoming and outgoing cash flows as well as knowing the profit or loss from their business activities. As traders of raw chicken meat, partners sell their wares in cash. Seeing this problem, efforts are needed to find alternatives to save expenses and increase the productivity of broiler chickens. This Community Service (PKM) aims to assist, provide training and provide guidance to the Karya Mesari broiler MSME in increasing production capacity, marketing, financial management, and product innovation. With assistance and training to partners, it is hoped that the condition of partners can survive and further develop business ventures.

Keywords: Micro Business, Business Development, Assistance, Technology And Innovation

PENDAHULUAN

Penyebaran Covid-19 menimbulkan dampak negatif terhadap perekonomian dunia, Sampai pertengahan tahun 2022 Covid-19 di Indonesia berdampak negatif terhadap berbagai sektor, berdasarkan data BPS lapangan usaha sektor perdagangan masih mengalami pertumbuhan negatif -1,23%, Menteri Keuangan Sri Mulyani Inderawati meyakini ekonomi Indonesia di tahun 2021 akan tumbuh sebesar 5 persen. Beberapa kalangan masih belum yakin Indonesia belum sepenuhnya akan pulih dari resesi akibat pandemi Covid19 karena target vaksinasi bagi mayoritas masyarakat belum sepenuhnya terpenuhi sesuai rencana. Sejumlah bisnis seperti hotel, restoran dan katering yang selama ini banyak menyerap produk unggas, di tahun 2021 aktivitas kegiatan ini masih harus dibatasi, demikian juga dengan perdagangan ayam potong. Salah satu UMKM ayam potong Karya Mesari yang berada di banjar adat gegadon, Kelurahan Kapal, Kecamatan Mengwi, Kabupaten Badung juga terkena

dampak akibat virus Covid-19 ini. Pemerintah juga sudah berupaya menggalakkan peningkatan kesejahteraan rakyat tersebut melalui berbagai macam program, termasuk salah satunya menghidupkan usaha mikro kecil menengah (UMKM). Keberadaan usaha mikro ini ternyata mampu meningkatkan perekonomian negara. Usaha mikro selain mampu menopang ketahanan ekonomi nasional juga mampu menjaga ketahanan ekonomi daerah. Kebutuhan pangan penduduk Indonesia terus meningkat terutama pada bahan pokok dan lauk pauk, di Indonesia sendiri daging ayam menjadi salah satu lauk yang banyak digemari oleh masyarakat, selain rasanya yang sudah melekat di lidah masyarakat namun juga kandungan gizi yang sangat baik bagi tubuh.

Daging ayam sendiri mudah untuk diolah menjadi berbagai macam jenis olahan sehingga banyak sekali sekarang ini pengusaha kecil menengah yang menjual olahan daging ayam, oleh karena itu permintaan daging ayam semakin meningkat di pasaran (Bagus, 2017). Namun, sampai saat ini Permintaan daging ayam diakui peternak mengalami penurunan di tengah pembatasan sosial imbas wabah virus corona. Di sisi lain, over supply produksi ayam dalam negeri masih terjadi, situasi itu berakibat pada harga ayam di tingkat peternak terus tertekan dan menimbulkan kerugian. Dalam dunia bisnis, memperoleh keuntungan besar dalam waktu cepat merupakan target utama usaha ayam potong. Hal ini akan tercapai jika peternak mampu memanajemen seluruh aspek produksi seefisien mungkin. Pengelolaan yang baik tersebut meliputi banyak hal, sebagai contoh, dalam pengelolaan usaha ayam potong Karya Mesari dituntut untuk benar-benar menguasai konsep ilmu dasar dalam pengembangan usaha yang hendak dikembangkan tersebut. Hal ini bertujuan agar alur kemajuan usaha dapat tercapai sesuai target yang telah ditetapkan. Menurut penuturan I Made Karya selaku pemilik usaha ayam potong Karya Mesari, setiap harinya dimulai pada pukul 02.30 Wita dini hari I Made Karya hanya dapat memotong ayam kurang lebih 20 ekor, jenis ayam yang di potong pun hanya ayam pedaging/broiler saja. Semakin banyaknya pesaing dari luar daerah bahkan dari luar pulau yang datang dan mencoba maeraup keuntungan dari bisnis ayam potong juga menjadi kendala dalam pemasaran ayam potong Karya Mesari ini. Dunia bisnis, tak asing jika kita sering mendengar yang namanya untung dan rugi. Begitu pula dalam bisnis ayam potong, apabila harga ayam dipasar melonjak naik maka pemasok untung, sebaliknya jika harga ayam potong dipasaran turun drastis pemasok akan mengalami kerugian besar-besaran.

Permasalahan yang terjadi adalah persediaan ayam potong banyak yang tidak terjual dan dijual dengan harga yang rendah, selain itu apabila harga ayam sedang turun ataupun stok ayam melimpah dan tidak dapat terjual habis maka mitra akan rugi. Permasalahan yang lainnya adalah rendahnya pengetahuan tentang pengolahan pakan dan manajemen pemeliharaan ayam pedaging. Masalah selanjutnya adalah laporan keuangan yang belum sesuai dengan Standar Akuntansi Keuangan. Hal ini menyebabkan Mitra kesulitan untuk monitoring dan mengontrol arus kas masuk dan keluar serta mengetahui laba atau rugi dari aktivitas bisnisnya. Sebagai pedagang daging ayam potong mentah, mitra menjual barang dagangannya secara tunai. Melihat permasalahan ini, maka perlu diperlukan upaya untuk mencari alternatif guna menghemat pengeluaran dan meningkatkan produktivitas ayam potong. Pengabdian kepada Masyarakat (PKM) ini bertujuan untuk mendampingi, memberikan pelatihan dan memberikan bimbingan pada UMKM ayam potong Karya Mesari dalam meningkatkan kapasitas produksi, pemasaran, manajemen keuangan, serta inovasi produk. Dengan pendampingan dan pelatihan kepada mitra diharapkan kondisi mitra dapat bertahan dan lebih mengembangkan usaha bisnis.

METODE

Metode Pendekatan

Berdasarkan hasil identifikasi masalah yang dilakukan di lapangan, maka metode pendekatan yang dilakukan adalah:

1. Metode Edukasi bertujuan untuk memberikan pemahaman.
2. Metode Pelatihan yang ditujukan untuk memberikan keterampilan.
3. Metode Pendampingan yang dilakukan untuk meningkatkan pengetahuan dan memantapkan ketrampilan kelompok.
4. Metode Evaluasi program dengan tujuan untuk mengevaluasi berbagai tahapan kegiatan sehingga dapat memperbaiki dan menyempurnakan pelaksanaan kegiatan di lapangan.
5. Metode Keberlanjutan program dengan tujuan memantau kegiatan di lapangan setelah kegiatan berakhir agar tetap dapat dilanjutkan oleh mitra .

Tahap Persiapan

Tahapan ini meliputi studi pustaka, pengurusan ijin, kordinasi dan pembagian tugas tim pelaksana, pembuatan buku-buku pedoman sesuai yang dibutuhkan, penetapan lokasi kegiatan pelatihan dan demplot pada mitra, koordinasi jadwal kegiatan dengan mitra, penyiapan bahan dan alat yang diperlukan sesuai tahapan kegiatan di lapangan.

Tahap Pelaksanaan Kegiatan

Berdasarkan solusi yang telah disepakati, maka untuk mengatasi permasalahan yang telah ditetapkan bersama yaitu:

1. Pengumpulan dana untuk kegiatan hingga membuat laporan keuangan.
2. Penyusunan program kerja hingga membuat laporan kegiatan yang sudah dilakukan.
3. Melaksanakan kegiatan yang telah di sepakati Tim Pelaksana dengan pihak-pihak terkait seperti perangkat Banjar Gegadon, Kelurahan Kapal, Kecamatan Mengwi, Badung untuk membantu warga.
4. Mengedukasi pentingnya UMKM berbasis digital dan memotivasi masyarakat.

HASIL DAN PEMBAHASAN

Observasi awal yang dilakukan oleh Tim PKM, menemukan permasalahan yang terjadi adalah persediaan ayam potong banyak yang tidak terjual dan dijual dengan harga yang rendah, selain itu apabila harga ayam sedang turun ataupun stok ayam melimpah dan tidak dapat terjual habis maka mitra akan rugi. Permasalahan yang lainnya adalah rendahnya pengetahuan tentang pengolahan pakan dan manajemen pemeliharaan ayam pedaging. Masalah selanjutnya adalah laporan keuangan yang belum sesuai dengan Standar Akuntansi Keuangan.



Gambar 1. Observasi Awal

Berdasarkan analisis situasi potensi serta permasalahan mitra yang sudah diuraikan bersama di atas, maka program yang akan ditawarkan dalam mengatasi permasalahan tersebut rencananya dilakukan dalam bentuk edukasi, pelatihan dan pendampingan kepada mitra dan masyarakat. Dengan langkah-langkah sebagai berikut:

1. Memberikan edukasi mengenai pengembangan bisnis perlu adanya inovasi produk sebagai varian baru. Hasil yang dapat dari kegiatan pengabdian ini adalah mitra dapat berinovasi dalam membuat produk frozen food. Frozen food merupakan bentuk inovasi produk untuk dapat memberikan nilai tambah dan mengurangi bahan baku membusuk, sehingga bahan baku ayam potong tidak terbuang dengan percuma.
2. Membantu untuk mencari pakan alternatif untuk menghemat pengeluaran dan meningkatkan produktivitas ayam potong. Pengabdian kepada Masyarakat (PKM) ini bertujuan untuk mendampingi, memberikan pelatihan dan memberikan bimbingan pada UMKM Potong Ayam Karya Mesari dalam meningkatkan kapasitas produksi dan pemasaran sekala nasional. Dengan pendampingan dan pelatihan kepada mitra diharapkan kondisi mitra dapat bertahan dan lebih mengembangkan usaha bisnis.
3. Dalam era normal baru, pengabdian masyarakat diharapkan akan mendorong mitra Karya Mesari untuk inovasi produk, memperluas pangsa pasar dan wilayah pemasaran melalui platform digital.

Memberikan pelatihan laporan keuangan dengan memanfaatkan akuntansi sederhana. Diharapkan dengan adanya pendampingan dalam Menyusun laporan keuangan dengan akuntansi sederhana, membantu mitra dalam membuat laporan keuangan dengan lebih rapih dan memudahkan mitra dalam mengelola keuangan dengan baik. Mengingat bahwa dalam transaksi mitra begitu banyak transaksi dengan menggunakan transaksi debit dan kredit, dengan demikian perlu pencatatan keuangan yang dapat mendukung kegiatan bisnis mitra.



Gambar 2. Sosialisasi Pengembangan Usaha

Hasil yang dapat dari kegiatan pengabdian ini adalah mitra dapat berinovasi dalam membuat produk frozen food. Frozen food merupakan bentuk inovasi produk untuk dapat memberikan nilai tambah dan mengurangi bahan baku membusuk, sehingga bahan baku ayam potong tidak terbuang dengan percuma. Pendampingan dan pelatihan kepada mitra kedepannya diharapkan kondisi mitra dapat bertahan dan lebih mengembangkan usaha bisnis seperti melakukan supply ke berbagai rumah makan/restoran yang ada di sekitar wilayah kelurahan Kapal, atau bahkan bisa sampai ke luar daerah. Selain itu, pengabdian masyarakat diharapkan dapat mendorong mitra Karya Mesari untuk inovasi produk, memperluas pangsa pasar dan wilayah pemasaran melalui platform digital.



Gambar 3. Hasil Pengabdian

SIMPULAN

Penyebaran Covid-19 menimbulkan dampak negatif terhadap perekonomian dunia, Sampai pertengahan tahun 2022 Covid-19 di Indonesia berdampak negatif terhadap berbagai sektor, berdasarkan data BPS lapangan usaha sektor perdagangan masih mengalami pertumbuhan negatif -1,23%, Menteri Keuangan Sri Mulyani Inderawati meyakini ekonomi Indonesia di tahun 2021 akan tumbuh sebesar 5 persen. Beberapa kalangan masih belum yakin Indonesia belum sepenuhnya akan pulih dari resesi akibat pandemi Covid19 karena target vaksinasi bagi mayoritas masyarakat belum sepenuhnya terpenuhi sesuai rencana. Sejumlah bisnis seperti hotel, restoran dan katering yang selama ini banyak menyerap produk unggas, di tahun 2021 aktivitas kegiatan ini masih harus dibatasi, demikian juga dengan perdagangan ayam potong. Salah satu UMKM ayam potong Karya Mesari yang berada di banjar adat gegadon, Kelurahan Kapal, Kecamatan Mengwi, Kabupaten Badung juga terkena dampak akibat virus covid -19 ini. Dalam dunia bisnis, memperoleh keuntungan besar dalam waktu cepat merupakan target utama usaha ayam potong. Hal ini akan tercapai jika peternak mampu

memanajemen seluruh aspek produksi seefisien mungkin. Pengelolaan yang baik tersebut meliputi banyak hal, sebagai contoh, dalam pengelolaan usaha ayam potong Karya Mesari dituntut untuk benar-benar menguasai konsep ilmu dasar dalam pengembangan usaha yang hendak dikembangkan tersebut. Hal ini bertujuan agar alur kemajuan usaha dapat tercapai sesuai target yang telah ditetapkan.

SARAN

Dari beberapa pembahasan sebelumnya, maka saran yang dapat disampaikan sebagai berikut: 1) Akan lebih baik jika UMKM ayam potong karya mesari mengembangkan inovasi dalam pengemasan produk sehingga dapat memiliki nilai tambah bagi produk dan dapat meningkatkan pendapatan. 2) Sebaiknya pemilik usaha mengikuti pelatihan dan pengembangan tentang manajemen keuangan yang dapat memudahkan mitra dalam memonitoring masalah keuangan. 3) Pemilik usaha ayam potong ayam karya mesari sebaiknya memperluas pangsa pasar melalui pemasaran digital untuk menarik konsumen dan calon konsumen secara cepat serta mampu mengenal target konsumen yang dituju.

UCAPAN TERIMA KASIH

Ucapan terima kasih disampaikan pada LPPMPK Universitas Ngurah Rai yang telah mendanai pelaksanaan kegiatan pengabdian kepada masyarakat ini, kepada para Dosen Pembimbing yang telah membantu dan memberikan bimbingan sehingga kegiatan ini berjalan dengan lancar, kepada mitra usaha dan masyarakat Banjar Adat Gegadon Kelurahan Kapal yang juga turut membantu dan berpartisipasi dalam kegiatan ini, serta kerjasama seluruh anggota Kelompok 3 Kuliah Aplikatif Terpadu Universitas Ngurah Rai.

DAFTAR PUSTAKA

- Arif Juliano Sri Nugroho, M. P. (2021). Pengabdian Masyarakat Pemberdayaan Kapabilitas Wirausaha Dan Penerapan Biosekuritas Pada Usaha Peternakan Ayam Pedaging Desa Pucangan Kabupaten Sukoharjo. *Jurnal Pengabdian Kepada Masyarakat* Vol 3 No. 2, 125.
- DRS. Saibat, M. D. (2019). Pelatihan Usaha Ternak Ayam Potong Horn Para Anggota Ikatan Haji Muslim "Sabilul Muttaqin" Dusun Sambiroto Taman Sidoarjo. *Laporan Pengabdian Masyarakat*, 5.
- Kuntang Winangun, M. M. (2020). Meningkatkan Produktivitas Home Industri Melalui Mesin Pencabut Bulu Ayam Di Desa Gontor Kabupaten Ponorogo. *JURPIKAT (Jurnal Pengabdian Kepada Masyarakat)* Vol. 1 No. 1, 41.
- Lilis Ambarwati, M. I. (2022). Novasi Pengolahan Ransum Berbasis Zero Waste Di Kelompok Ternak Sipatuo Kecamatan Balanipa. *Jurnal Pengabdian Kepada Masyarakat*, 28.
- Tjipto Sajekti, D. S. (2022). Pengolahan Daging Ayam Frozen Sebagai Peningkatan Pemasaran Ayam Potong. *Jurnal Abdi Insani* Vol 9 Nomor 2, 750-751.