

PENDAMPINGAN BAGI GENERASI MUDA UNTUK MEMBANGUN USAHA MIKRO KECIL DAN MENENGAH (UMKM) DI NAGARI KUBANG PUTIH KABUPATEN AGAM

Romi Susanto^{1*}, Juarsa Badri², Yosep Eka Putra³, Henryanto Abaharis⁴, Alfian⁵

^{1,3)} Akademi Keuangan dan Perbankan Padang (AKBP), Padang, Indonesia

^{2,4,5)} Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi KBP, Padang, Indonesia

e-mail: romisusanto@akbpstie.ac.id

Abstrak

Pendampingan wirausaha muda diberikan kepada generasi milenial dan generasi Z yang tinggal di Nagari Kubang Putih Kabupaten Agam. Tujuan pendampingan ini untuk mempersiapkan unit usaha bagi wirausaha muda dan menciptakan lapangan kerja baru bagi penduduk di Kabupaten Agam Provinsi Sumatera Barat. Klasifikasi unit usaha yang akan mendapatkan pendampingan adalah unit usaha mikro, kecil dan menengah (UMKM). Kegiatan pendampingan akan dilakukan dengan cara offline. Pendampingan offline dilakukan dengan cara cross check dan mentoring unit usaha yang dijalankan wirausaha muda. Pendampingan wirausaha secara offline ini berhasil memberikan manfaat ekonomi berupa: 1) menciptakan unit bisnis baru; 2) pemahaman konsep manajemen usaha; 3) tambahan pendapatan dari profit usaha; 4) menumbuhkan motivasi dan rasa percaya diri; 5) menciptakan lapangan kerja baru.

Kata kunci: Usaha Kecil, Usaha Menengah, Usaha Mikro, Wirausaha Muda

Abstract

Young entrepreneur assistance is given to millennials and generation Z who live in Nagari Kubang Putih, Agam Regency. The purpose of this assistance is to prepare business units for young entrepreneurs and create new jobs for residents in Agam Regency, West Sumatra Province. The classification of business units that will receive assistance is micro, small and medium business units (MSMEs). Mentoring activities will be carried out offline. Offline assistance is carried out by cross-checking and mentoring business units run by young entrepreneurs. This offline entrepreneurial assistance has succeeded in providing economic benefits in the form of: 1) creating new business units; 2) understanding of the concept of business management; 3) additional income from business profits; 4) fostering motivation and self-confidence; 5) creating new jobs.

Keywords: Small Business, Medium Business, Micro Business, Young Entrepreneur

PENDAHULUAN

Generasi Milenial merupakan generasi yang berkembang dimana banyak inovasi-inovasi ilmu teknologi informasi. Menurut Choi et al (dalam Onibala, 2017) generasi ini lebih fleksibel terhadap hal-hal yang baru dan segala kemungkinan yang mungkin terjadi, sehingga sering digambarkan sebagai generasi yang sangat nyaman dengan perubahan.

Pendampingan wirausaha muda bertujuan agar mitra kegiatan pengabdian masyarakat (generasi milenial) mampu menciptakan unit usaha yang menghasilkan pendapatan dan membuka lapangan kerja. Program pemberdayaan generasi muda memberikan manfaat positif yang ditandai dengan munculnya perubahan wawasan dan pemanfaatan kreativitas (Subekti et al., 2022). Mitra berpeluang memiliki profesi sebagai wirausaha muda. Unit usaha yang akan dikembangkan oleh wirausaha muda dimulai dari usaha mikro, usaha kecil dan usaha menengah. Unit usaha mikro merupakan usaha yang rentan mengalami kegagalan karena modal usaha kecil (kurang dari Rp.1.000.000). Unit usaha kecil merupakan usaha yang belum memiliki badan hukum dengan ketersediaan modal kurang dari Rp. 50.000.000. Usaha menengah merupakan usaha yang sudah memiliki badan hukum, karyawan dan modal usaha lebih dari Rp. 50.000.000 (Widodo et al., 2022). Pembentukan unit usaha disesuaikan dengan kemampuan sumber daya manusia dan modal dari setiap wirausaha muda. Unit usaha yang dikembangkan terdiri dari: usaha bidang makanan, usaha bidang non-makanan (kerajinan tangan dan seni). Target Luaran dalam program pendampingan ini adalah peningkatan keberdayaan mitra sesuai permasalahan yang dihadapi oleh UMKM, yaitu pengetahuan, dan keterampilan dari pelaku UKM meningkat. Begitu juga dengan jumlah produk, kapasitas produksi, jumlah asset, jumlah omset, dan kemampuan manajemen meningkat. Wirausaha muda membutuhkan pengetahuan dan pendampingan

yang berbasis entrepreneurship. Definisi entrepreneurship merupakan aktivitas yang kreatif dan inovatif membentuk output yang baru dengan nilai jual sehingga dapat menghasilkan pendapatan (Widodo, 2022). Definisi lain dari entrepreneurship adalah kreativitas untuk memanfaatkan peluang yang menghasilkan manfaat bagi diri sendiri dan lingkungan (Margahana, 2020). Pendampingan usaha memiliki manfaat dari aspek ekonomi dan non-ekonomi. Pendampingan memberikan manfaat ekonomi melalui penciptaan lapangan kerja dan menambah pendapatan (Sitepu, 2020). Manfaat non-ekonomi dalam pentuk peningkatan skill dan pengetahuan wirausaha muda berupa: peningkatan pengetahuan entrepreneurship berupa keterampilan untuk menciptakan peluang usaha dan melakukan inovasi (Sitepu & Teguh, 2021). Pendampingan entrepreneurship meningkatkan kemampuan menciptakan unit usaha, meningkatkan minat dan motivasi peserta yang mengikuti pelatihan untuk menciptakan bisnis sehingga menjadi seorang wirausaha (Tahirs and Rambulangi 2020: Huda et al. 2021). Pendampingan entrepreneurship membuka wawasan yang dituliskan pada business model canvas (BMC) sebagai action plan membangun unit usaha (Arda et al., 2021).

Program pendampingan wirausaha mudal memiliki relevansi dengan permalsallahan kekurangannya lalpalngan kerja balgi generalsi milenial. Tujuan pendampingan wirausaha mudal sebalgali dalsal untuk mempersialpkahn wirausaha untuk membalngun unit usaha yang kokoh dengan konsep entrepreneurship dalam membukal lalpalngan kerja balru. Wirausaha mudal melalui unit usaha yang dibalngun memperoleh pendalpaltan dalam membukal lalpalngan kerja balru. Halsilnya wirausaha mudal dalpalt membalnt mengurangi pengalngguran. Dalpalk positifnya generalsi milenial memiliki talbalhan kesempaltan kerja. Peserta yang mengikuti pendampingan difalsilitasi untuk melakukaln beberapa hal yaitu:

1. Menemukan ide usaha yang realistik untuk dikembangkan
2. Menyusun business modal canvas (bmc) dan analisis kelayakan unit usaha
3. Melakukan eksekusi usaha dalam bentuk prototype
4. Menghasilkan produk yang memiliki nilai jual
5. Wirausaha muda mampu menjual produk kepada konsumen dan memperoleh keuntungan.

METODE

Metode pendampingan terhadap wirausaha mudal dilakukan dengan cara tatalp mukal altal pendampingan langsung (offline). Pendampingan ini terdiri dari 3 kegiatan yaitu:

1. Pemberian materi oleh dosen yang memiliki keahlian pada setiap materi yang disampaikan
2. Sesi diskusi antara dosen dan peserta pendampingan
3. Monitoring Usaha.

Sesi diskusi merupakan balhan yang peserta untuk bertemu dalam shalring terkait kondisi usaha yang sedang dijalankan. Pendampingan diikuti oleh wirausaha mudal, Mahasiswa dalam 35 orang dosen luar biasa UIN Bukittinggi yang berasal dari 15 Perguruan Tinggi di Sumatera Barat dalam dibantu oleh 5 orang mahasiswa ITB HAS Bukittinggi.

- Allat serta balhan yang alkalm digunakan dalam kegiatan pelatihan aldallah:
- a. Laptop dan layar proyektor digunakan untuk menampilkan beberapa materi pelatihan berupa ceramah dan tutorial langsung untuk pelaku UMKM.
 - b. Gadget seperti handphone yang disertai dengan paket data atau internet. Hp akan digunakan untuk mengakses sosial media sosial yang akan digunakan dalam Pemasaran secara digital.

Lalngkah-Lalngkah Kegiatan dalam melakukan kegiatan Pengabdian Kepada Masyarakat alatalal lalin sebalgali berikut: Pelaksanalah pengabdian dilakukan dengan dua tahapan, dimana tahap pertama merupakan tahap persiapan. Pada tahap ini kelompok pengabdian melakukan Tahap persiapan seperti tempat serta perlengkapan yang alkalm digunakan untuk Pengabdian Kepada Masyarakat. Tahap selanjutnya merupakan tahap pelaksanalah kegiatan pengabdian Kepada Masyarakat. Tahap ini melakukaln kegiatan Pengabdian dengan Pemerintah dalam langsung diskusi dengan seluruh pihak yang terlibat serta pelaku Usaha Kecil dalam Menengah Ngalri Kubalng Putih Kabupaten Agam.

HASIL DAN PEMBAHASAN

Kegiatan pendampingan offline aldallah metode pendampingan yang diberikan kepada mudal wirausaha mudal. Malfalat ekonomi dalam bentuk perolehan pendalpaltan hingga peningkatan pendalpaltan yang dalpalt terukur pada salat pendampingan offline. Peningkatan jumlah unit usaha dalam peningkatan jumlah lalpalngan kerja yang mendorong pertumbuhan ekonomi. Perubahan positif dari wirausaha mudal pada pendampingan offline dalam bentuk progres bisnis dialtalralnya:

1. Eksekusi mitra berhasil membuka bisnis Pendampingan offline menghasilkan wirausaha muda yang mampu membuka unit usaha baru. Unit usaha baru memberikan tambahan pendapatan bagi wirausaha muda.
2. Wirausaha muda melakukan inovasi pada unit usaha yang sudah berjalan. Wirausaha muda yang mengikuti pendampingan melakukan inovasi pada unit usaha yang dijalankan. Ide inovasi berasal dari Business Model Canvas (BMC) yang disusun oleh wirausaha muda. Tujuan inovasi akan mengembangkan usaha dari kapasitas usaha mikro menjadi usaha kecil atau bahkan berubah dari usaha kecil menjadi usaha menengah.
3. Kegiatan pendampingan kepada wirausaha muda berhasil menambah lapangan kerja baru. Wirausaha yang menjalankan usaha dapat meningkatkan perekonomian di Provinsi Bali. Kegiatan pendampingan offline tahap pertama adalah cross check operasional usaha.

Dosen pendamping mengunjungi unit usaha mitral untuk melihat operasional unit usaha. Dosen menemukan unit usaha yang belum memiliki modal. Wirausaha modal menjalankan unit usaha dengan tidak efisien. Dari hasil cross check ditemukan kelebihan bahwa produk yang tidak terpalkali, halnya produk yang masih dalam resep tidak terstabilisasi. Usaha kerajinan tangan tidak memiliki kemungkinan yang menarik. Unit usaha dijalankan dalam sistem pembukaan yang sesuai dengan standar sistem akutansi. Perhitungan harga pokok penjualan belum dilakukan dengan benar sehingga harga jual dari produk masih rendah. Wirausaha modal memilih lokasi unit usaha tidak strategis. Produk di display kurang rapi dan disusun secara bertumpuk sehingga sulit untuk melihat semua produk yang dijual. Tempat produk belum mampu menarik perhatian calon konsumen. Berbalik kondisi unit usaha ini menjadi sebuah tantangan bagi wirausaha modal.

Kegiatan mentoring dilakukan dosen kepada wirausaha modal secara berkelanjutan. Kegiatan mentoring pertama dilakukan dengan cara dosen berkunjung langsung ke lokasi mitral. Pada kegiatan mentoring mitral diberikan masukan untuk perbaikan pada aspek penggunaan barang bahan baku, pemilihan (perhitungan kemungkinan, keuanginan harga pokok dalam sistem pembukaan), dalam strategi pemilihan lokasi usaha. Mentoring untuk penggunaan barang bahan baku bermula dari resep makanan bagi usaha bidang makanan. Resep makanan dibuat stabilisasi dengan beberapa alternatif barang bahan baku dalam bentuk beralih substitusi. Pemilihan kemungkinan bagi produk makanan disesuaikan dengan target pasar dalam jenis produk. Hal ini bertujuan meningkatkan nilai jual dari produk yang dihasilkan.

Kegiatan mentoring kedua dilakukan dalam bentuk focus group discussion (FGD) dimana seluruh wirausaha modal diberikan kesempatan bertemu dengan dosen pendamping. Pada kegiatan FGD wirausaha modal diberikan kesempatan sharing makanan dalam progres usaha yang dimiliki. Kegiatan FGD membuka kesempatan mitral saling berkolaborasi. Kegiatan FGD menjadi wadah wirausaha modal untuk saling bertukar informasi dalam peluang unit usaha. Dari kegiatan FGD ditemukan bahwa proses pendampingan ini berhasil menjalankan kebutuhan mitral. Pendampingan offline Kegiatan berdampak pada peningkatan pengetahuan, semangat dalam rasa percaya diri dari mitral pada saat menjalankan usaha.

Pembahasan

Kegiatan PKM memberikan kesempatan kepada wirausaha muda Nagari Kubang Putih Kalbupaten ALGAM untuk mengembangkan galasannya dalam ide unit usahanya. Wirausaha modal mendapat peluang ekonomi disebutnya tempat tinggal. Ide inovasi dalam analisis usaha ditularkan dalam Business model canvas (BMC) dalam analisis kelanjutan bisnis. Wirausaha modal memiliki berbagai ide usaha yang akan dikembangkan.

Pendampingan wirausaha modal dengan pertemuan langsung (offline) memberikan dampak ekonomi. Kegiatan FGD yang dilakukan dengan cara offline menghasilkan kolaborasi antara sesama wirausaha modal yang menjadi peserta pendampingan. Kolaborasi antara wirausaha modal ini berhasil meningkatkan nilai jual dari barang yang dihasilkan. Wirausaha modal memiliki pekerjaan setelah mengikuti program pendampingan. Wirausaha modal yang membangun usaha mendapat penghasilan. Wirausaha modal yang mengikuti pendampingan mampu membuka bisnis baru serta melakukannya inovasi pada usahanya. Pembentukan unit usaha baru oleh wirausaha modal juga meningkatkan kualitas produksi. (ALrifudin et al., 2020). Kualitas produksi yang meningkat memberikan tambahan omzet dalam keuntungan bagi wirausaha modal. Unit usaha yang berkembang juga menciptakan lapangan kerja baru bagi penduduk sekitarnya wilayah usaha (Rahmalwati et al., 2020).

Pusat Penelitian dan Pengabdian kepada Masyarakat (P3M) Institut Teknologi dan Bisnis (ITB) Haji Agus Salim Bukittinggi Jl. Ahmad Yani No. 79 Kampong Cina Bukittinggi Telp/Fax. (0752) 34201, e-mail : p3m@itbhs.edu.id		
Pusat Penelitian dan Pengabdian kepada Masyarakat (P3M) Institut Teknologi dan Bisnis (ITB) Haji Agus Salim Bukittinggi Jl. Ahmad Yani No. 79 Kampong Cina Bukittinggi Telp/Fax. (0752) 34201, e-mail : p3m@itbhs.edu.id		
No.	Nama Dosen	Kampus
1	Dr. Anne Purri, S.E., M.Sc., Ak., CA	P3M Institut Teknologi dan Bisnis Haji Agus Salim Bukittinggi
2	Vincent Syaradie, SE, SFaro, MM, Apt.	ITB HAS Bukittinggi
3	Eka Febriani, SE., MM	ITB HAS Bukittinggi
4	Aunur,SE., MM	ITB HAS Bukittinggi
5	Safitri, SE., MM., ME	ITB HAS Bukittinggi
6	Dians Rahmawati, SE, MM	ITB HAS Bukittinggi
7	Rina Armentiza Azza, S.Pd, M.M., M.Pd	Akademisi Pariwisata Pariwisata Bukittinggi
8	Wage Ummamti, SE., M.Pd, ME	STKIP Nasiontal Padang Parhamen
9	Dr. Yusuf Aisyah, MA	STTIP Alhussannah Bukittinggi
10	Juanna Husni, SE., MM	STIE KEP Padang
11	Herryansyah Abaharis, SE., M.Si	STIE KEP Padang
12	Affan, SE., M.M	STIE KEP Padang
13	Yosep Eka Putra, SE., M.Si	AKBP Padang
14	Romi Susanti, SE, MM	AKBP Padang
15	Rini Susanti, S.E., M.Si	PoliTeknik Negeri Padang
16	Dr. Andi Kartika, S.H., M.H	STIE Pertiwi Maheswara, Payakumbuh
17	Dr. Khairi S.H., M.H	STIE Pertiwi Maheswara, Payakumbuh
18	Dr. Faatin,S.H.,M.H	STIE Pertiwi Maheswara, Payakumbuh
19	Reni Feliana, M.M	STIES Mantra Wis Sabtu
20	Muthia Rahman, M.Pd	STIES Mantra Wis Sabtu
21	Yulita Lilia, S.E., M.Si, Ak., CA	STIES Mantra Wis Sabtu
22	Rita Octaviani, M. E. Sy	STIES Mantra Wis Sabtu
23	Zulaida Rahmayani	UPI YPTK PADANG
24	Uma Prayoga, SE	UPI YPTK PADANG
25	Yulia Pasa Maka, M.Pd	STKIP YIAH Lubuk Alung
26	Murni Hayati, SE.,M.Si., CPFRA	Universitas Fort De Kock Bukittinggi

Gambar 1. Daftar Peserta PkM



Gambar 2. Foto Bersama Peserta PkM 1



Gambar 3. Foto Bersama Peserta PkM 2



Gambar 4. Foto Bersama Peserta PkM 3

SIMPULAN

Halsil pelaksnalaln kegialtn pengalbdialn ini membalwal dalmpalk positif balgi pengembalngaln UMKM sertal metode Pendalmpingaln offline dalpalt memberikaln Malnfalalt ekonomi dallalm bentuk perolehahn pendalpaltaln hingga peningkaltaln pendalpaltaln yalng dalpalt

terukur paldal salalt pendalmpingaln offline. Peningkaltaln jumlah unit usalhal daln peningkaltaln jumlah lalpalngaln kerjal yalng mendorong pertumbuhan ekonomi. Perubahan positif dalri wiralusahal mudal paldal pendalmpingaln offline dallalm bentuk progress bisnis dialtalralnyal:

1. Eksekusi mitra berhasil membuka bisnis Pendampingan offline menghasilkan wirausaha muda yang mampu membuka unit usaha baru.
2. Wirausaha muda melakukan inovasi pada unit usaha yang sudah berjalan. Wirausaha muda yang mengikuti pendampingan melakukan inovasi pada unit usaha yang dijalankan. Ide inovasi berasal dari Business Model Canvas (BMC) yang disusun oleh wirausaha muda. Tujuan inovasi akan mengembangkan usaha dari kapasitas usaha mikro menjadi usaha kecil atau bahkan berubah dari usaha kecil menjadi usaha menengah.
3. Kegiatan pendampingan kepada wirausaha muda berhasil menambah lapangan kerja baru. Wirausaha yang menjalankan usaha dapat meningkatkan perekonomian di Provinsi Bali. Kegiatan pendampingan offline tahap pertama adalah cross check operasional usaha. Dosen pendamping mengunjungi unit usaha mitra untuk melihat operasional unit usaha.

Dosen menemukan unit usalhal yalng bervalualnsi milik wiralusahal mudal. Unit usalhal terdiri dalri usalhal bidalng malkalnln. Usalhal malkalnln terdiri dalri gulal alren, brownies, pudding serta malkalnln traldisionall. Pendalmpingaln dallalm bentuk cross check memalmpukanl wiralusahal mudal secalral lalngsung memperlihatkan proses produksi.

UCAPAN TERIMA KASIH

Ucapaln terimal kalsih disalmpalikanl kepaldal ALkadem Keualngaln daln Perbalnkln "Pembalngunaln" (AKBP) daln Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi KBP (STIE-KBP) Paldalng. yalng telalh memberikanl dukungaln serta menalmbalh motivasi sehingga kegialtaln ini dalmalp berlalngsung dengaln balik. Seterusnya, hal senalal jugal kalmi salmpalikanl kepaldal palral pelaku UMKM di Kalbupalten Agam yalng telalh menyedialkan falsilitas dallalm ralngkal menyokong terlalksalnalnyal kegialtaln pengabdialn kepaldal Malsyalralkalt ini.

DAFTAR PUSTAKA

- Assauri, Sofjan 2008. Manajemen Produksi dan Operasi (Edisi Revisi). Lembaga Penerbit Fakultas Ekonomi Universitas Indonesia, Depok-Jawa Barat.
- Sitepu, S. N. B. (2020). PKM Pengelolaan Bisnis Berbasis Entrepreneurship pada Pengrajin Keset Panggungduwet. Kaki Abdimas: Desa Jurnal Pengabdian Masyarakat Universitas Merdeka Malang, 5(3), 239–248. <https://doi.org/10.26905/abdimas.v5i3.4.201>
- Sitepu, S. N. B., & Teguh, M. (2021). Pelatihan Entrepreneurship Bagi Peternak Milenial Koperasi Kpsp Setia Kawan Nongkojajar Untuk Mengembangkan Bisnis Susu Organik. 4(2).
- Sutoni, A. 2018. Konsep Inovasi Keripik Gadung dalam Pemberdayaan Masyarakat di Kutawaringin, desa kecamatan Mande, kabupaten Cianjur. Jurnal IKRA-ITH Abdimas, Vol. 1 N
- Tjiptono, Fandy. (2002). Strategi Pemasaran. Yogyakarta: Penerbit Andi.